



UNE DEMANDE CROISSANTE DE BOIS



Si par le passé, la filière bois a souvent été décriée pour sa frilosité ou mise en cause pour sa faible compétitivité, les faits démontent aujourd'hui ce type de jugement et prouvent en observant la filière

aval, qu'elle se trouve dans une formidable spirale dynamique.

Il n'est pas de client qui ne nous apprenne que sa société s'apprête à investir : qui dans une nouvelle ligne de sciage, tel autre dans une unité de séchage, un troisième dans une usine de fabrication de granulés ou dans un projet de cogénération.

la ressource, soyons conscients de l'enjeu. Cela suppose donc un véritable partenariat entre le producteur et sa coopérative, tout comme le partenariat entretenu par la coopérative avec ses clients, au travers de contrats annualisés.

En effet, le fonctionnement de telles unités, taillées pour résister aux grands groupes allemands ou scandinaves suppose une organisation sans faille tant au plan de la fiabilité de la production que dans la logistique d'approvisionnement.

Cette organisation induit de ce fait une meilleure planification amont et les clefs en sont connues : une bonne connaissance des programmes de coupes au travers des documents de gestion informatisés et un suivi rigoureux de ces programmes par le biais de contrats de gestion.

Au vu de l'avenir auquel est promis le bois, et à l'écoute des industriels de la première et deuxième transformation, nous nous devons de répondre à cet appel au risque de passer à côté de ces réalités bien tangibles.

Le Président,
Élie de Cosnac

Dans ce numéro :

<i>Rapport d'activité 2009</i>	p. 2 - 3
<i>EUROFOREST</i>	p. 4
<i>Les atouts de la coopération renforcés en période difficile</i>	p. 5
<i>Coopération et expertise ?</i>	p. 5
<i>Calendrier fiscal</i>	p. 5
<i>Ventes groupées</i>	p. 6
<i>Perspectives 2010</i>	p. 6
<i>CFBL : une coopérative qui investit dans le bois énergie</i>	p. 7
<i>Un nouveau hangar à plaquette forestière</i>	p. 7
<i>Aide exceptionnelle de 70 %</i>	p. 8
<i>Agenda</i>	p. 8

Les objectifs sont affichés avec un doublement de la production de bois sciés, en dizaines de milliers de mètres cubes ou de tonnes supplémentaires transformés : soit des centaines de millions d'euros de valeur ajoutée sur l'ensemble de la zone d'activité de CFBL.

Notre coopérative qui représente déjà une part non négligeable des approvisionnements de certaines usines dans le quota des fournisseurs, trouve dans ces développements des atouts inégalés, pour les débouchés des bois de ses adhérents (potentialités supplémentaires de livraison de plusieurs milliers de m³ par mois !). Nos clients comptent sur nous eu égard à la bonne qualité des services de CFBL et aux excellentes relations en place de longue date.

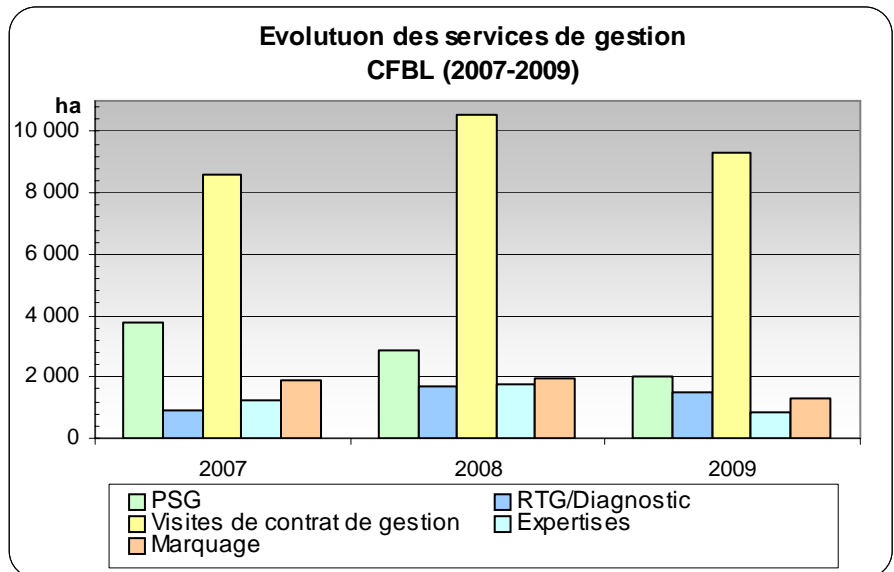
De tels développements sont de véritables opportunités, encore faut-il que nous, forestiers détenteurs de

Gestion et services : une activité impactée par le ralentissement économique ...

Les actes de gestion de la coopérative ont porté sur 16 752 ha (- 18 %) et le nombre de dossiers traités a baissé de 12 %. En parallèle, la facturation gestion-services progresse de 4,5 % par rapport à 2008 grâce à la vente de prestations de services externes dans le cadre de l'assistance mise en place pour nos collègues sinistrés du sud-ouest.

L'exercice se caractérise par :

- une baisse significative dans l'élaboration de « plans de gestion » (- 29 % en surface) ; c'est particulièrement marquée en Bourgogne (- 41 % en surface).
- une pose dans la progression de l'activité « RTG », même si la Bourgogne améliore son niveau de contractualisation (+ 53 % en nombre et + 35 % en surface).
- Un ralentissement (- 45 % en surface) des opérations de



marquage directement dépendante des marchés du bois.

cartographie, expertise et contrat de gestion.

- Le reste des activités de services suit également cette tendance générale avec des reculs en
- La maîtrise d'œuvre sur travaux est la seule à résister à cette tendance baissière.

Sylviculture : une année record en matière de reboisement...

Pour ce qui concerne les travaux de sylviculture :

1°. Les reboisements ont progressé de 29 % (595 ha) : très fortement en Bourgogne (+ 77 % pour 189 ha), un peu moins en Limousin et Auvergne (+ 15 % pour 406 ha). Les essences résineuses représentent 89 % des plants installés dont 68 % de douglas.

2°. Le suivi de la technique de plantation mécanisée par l'institut

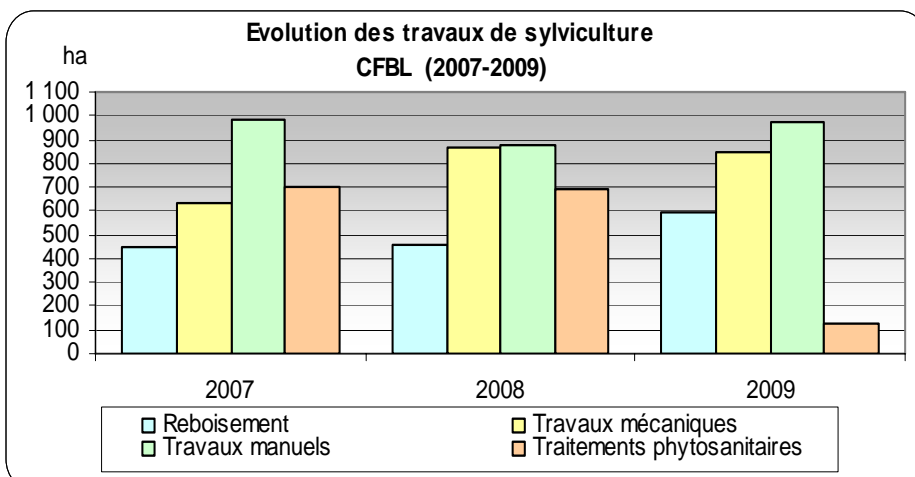
technologique FCBA s'est achevé au cours de l'exercice. Pendant celui-ci, 43 300 plants ont été installés mécaniquement, contre 46 187 plants en 2008.

3°. L'activité « travaux mécaniques » est stable par rapport au dernier exercice (848 ha contre 866 ha en 2008). On observe néanmoins une érosion des travaux préparatoires à la plantation, et à contrario, un exercice particulière-

ment actif en matière d'entretiens mécanisés (Giro broyage : 292 ha contre 123 ha en 2008). On observe également un niveau élevé d'entretiens manuels de plantations (748 ha contre 573 ha en 2008).

4°. Le poste des travaux phytosanitaires est en chute libre. Après les 693 ha « traités » en 2008, seuls 124 ha ont fait l'objet d'un apport phytosanitaire en 2009. A signaler une particularité sur l'exercice : ne disposant plus de produit efficace contre l'hylobe pour la campagne de plantation, il a été utilisé des plants en godets, prétraités contre l'hylobe l'exercice précédent.

En conclusion, avec une très légère progression de chiffres d'affaires (+ 0,5 %), l'exercice en Gestion-Sylviculture a résisté au ralentissement économique de 2008, grâce aux efforts conjugués de l'ensemble des techniciens de la coopérative et à un très bon niveau de reboisement.



michel.moulin@cfbl.fr

Commercialisation des bois en 2009

CFBL et sa filiale B.BAL ont commercialisé 440 356 m³ contre 497 511 m³ l'exercice précédent soit une baisse de 11 % pour un chiffre d'affaires de 20.735 K€.

La chute des volumes exploités sur nos régions d'origine (Auvergne, Bourgogne, Limousin) a été en partie compensée par l'activité développée dans les Landes afin d'aider nos collègues à exploiter les chablis de leur adhérents.

Les volumes se répartissent de la façon suivante :

- 420 691 m³ ont été vendu par contrat d'approvisionnement (- 9 % par rapport à 2008),
- 19 665 m³ (- 43 %) l'ont été en ventes groupées sur pied,

- 2 545 m³ ont concerné le bois énergie : 1 037 m³ de plaquettes et 1 508 m³ de granulés contre 2.804 m³ l'année précédente,
- Il a été commercialisé 302 m³ de sciure.

On constate sur le graphique que nos ventes ont baissé sur pratiquement tous les produits, particulièrement en papeterie épicéa (- 36 %) et en grumes résineuses (- 30 %).

En revanche, les ventes ont progressé (+ 40 %) en piquets et poteaux et surtout en bois de chauffage (+ 95 %). La vente de pin maritime issu des chablis landais représente 45 181 m³ sur l'exercice clos au 30 septembre.

alain.prevosto@cfbl.fr

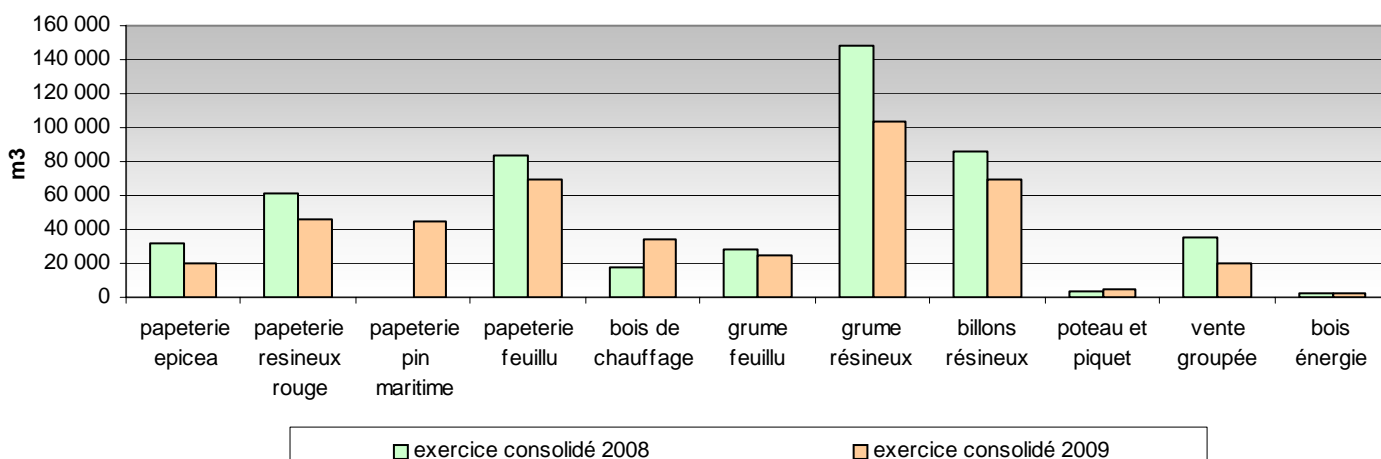
Rétrospective 2009

La chute des prix et des quantités amorcée au printemps 2008 s'est accentuée à l'automne de la même année jusqu'à trouver son point le plus bas en avril 2009.

La tempête de janvier en Aquitaine a accentué le phénomène tout en engendrant une forte activité. C'est pourquoi, CFBL s'est en partie délocalisée dans cette région tout en venant en aide aux adhérents des coopératives locales : CAFSA et COFOGAR.

Dès juillet, une nouvelle demande s'est fait ressentir en emballage. Elle a été confirmée en septembre et accompagnée de celle de la charpente et des premières augmentations de prix depuis le début de la crise.

BOIS VENDUS ENTRE LE 1er OCTOBRE ET LE 30 SEPTEMBRE



Chiffres clés CFBL des 5 dernières années

	2005	2006	2007	2008	2009
Chiffres d'affaires en milliers d'€	20 042	22 040	26 075	27 601	20 930
Résultat net en %	2,6 %	2,3 %	2,8 %	0,3 %	- 5 %
Capitaux propres	4 400	4 971	5 815	6 428	5 414
Emprunts moyen et long terme	1 327	570	1 463	1 354	1 182
Nombre de salariés de l'exercice	64	72	76	76	68

L'exercice 2009 marqué par la crise accuse une perte de 1 053 K€. C'est le seul exercice déficitaire depuis 15 ans.

A la clôture de l'exercice, malgré la perte, la trésorerie disponible s'élève à 1 843 K€.

La trésorerie est supérieure au total des emprunts moyen et long terme de CFBL.

Sur les premiers mois de l'exercice 2010, le chiffre d'affaires de CFBL est en forte progression par rapport à l'exercice 2009.

lionel.say@cfbl.fr

2010 : Année EUROFOREST

Tous les 4 ans, CFBL se met en chantier pour organiser EUROFOREST avec APPROVAL-BOIS.

Les deux dernières éditions organisées sur le site de Chaumont à Saint Bonnet de Joux (71) ont eu un succès considérable : en 2006, 35 000 personnes ont visité les stands des 350 exposants du salon. Ce succès a classé la manifestation EUROFOREST au rang des très grandes foires forestières telles que ELMIA en Suède, KWF en Allemagne.

EUROFOREST 2010 se déroulera à nouveau à Saint Bonnet de Joux dans les bois de Chaumont. La foire se déroulera les **jeudi 17, vendredi 18 et samedi 19 juin**. Le dimanche ne sera donc plus jour de salon afin de renforcer le côté professionnel de la manifestation.

Les nouveautés présentées seront nombreuses dans tous les domaines :

- Gestion : cartographie, SIG, GPS ;
- Sylviculture : plants mycorhizés, nouvelles provenances, plants en godets, plantation mécanisée ;
- Exploitation forestière : nouvelles tronçonneuses, innovations sur les abatteuses et les porteurs ;
- Mais aussi bois énergie, transport, scies mobiles...

EUROFOREST vous réserve aussi quelques nouveautés dans l'organisation :

- Un circuit amélioré et en partie modifié pour la mise en valeur de tous les exposants présents par la multiplication des aires de démonstrations.
- Un championnat d'Europe de débardage à cheval.
- Des conférences sur la sylviculture et le choix des essences en lien avec le réchauffement climatique.

Bien sûr, CFBL sera présent à EUROFOREST :

- Avec un stand pour accueillir ses adhérents, ses clients tout en présentant ses services, son savoir-faire.
- Comme organisateur d'un colloque sur le thème « besoins en bois de l'industrie du sciage français » (Voir encadré).

Nous vous attendons nombreux pour découvrir cette grande manifestation ; en même temps gigantesque chantier et magnifique salon avec la présence simultanée de quelques 350 entreprises.

Notez bien le rendez-vous : 17, 18 et 19 juin 2010.

richard.lacheze@cfbl.fr



Colloque

Dans le cadre d'EUROFOREST, CFBL organisera un débat sur le thème « Besoins en bois de l'industrie du sciage résineux ».

Ce forum aura lieu le **samedi 19 juin de 10 h à 12 h 30**, sous un chapiteau près de l'accueil.

Le thème de la réflexion sera : Comment, en fonction des perspectives sur l'évolution des marchés du bois pour les années à venir, la ressource forestière répondra-t-elle à la demande des industriels en quantité et qualité ?

Ces derniers exposeront leur vision du marché et leurs besoins à venir. En regard, les propriétaires, à travers leurs organisations professionnelles, feront part de leurs préoccupations et de leurs réponses possibles.

Nous ne doutons pas que ce forum ouvert au public conduira à des débats animés et passionnera les participants.

De quoi pour chacun de trouver des éléments de décisions susceptibles d'orienter la gestion de sa forêt.

CALENDRIER FISCAL

FEVRIER :

Afin de bénéficier du **remboursement forfaitaire de TVA de 3,05 %**, le service comptable de CFBL adressera **avant fin février**, une attestation récapitulative d'achat à tous les adhérents ayant apporté plus de 300 € de bois sur l'exercice 2009.

La demande de remboursement est à adresser au Centre des Impôts de la propriété principale à l'aide de l'imprimé spécial n° 3520 M.

MAI :

Déclaration de l'impôt sur le revenu des personnes physiques : Défisicalisation des investissements forestiers (DEFI)

Dans la première quinzaine d'avril, CFBL adressera aux adhérents potentiellement concernés, une attestation récapitulative des dépenses éligibles en 2009, avec les modèles d'engagement et pièces requises, à produire à la déclaration de revenus des contribuables.

Les atouts de la coopération renforcés en période difficile

Lorsque l'on traverse des périodes de crises, qu'elles qu'en soient les origines, les avantages à tirer de son adhésion à CFBL sont plus évidents et coopérer prend tout son sens.

Dans ces situations, les marchés se durcissent, les acheteurs deviennent plus sélectifs, offrent des prix à la baisse et il devient compliqué pour les producteurs de vendre le bois qu'ils ont mis des décennies à produire.

Or, CFBL dispose de contrats d'approvisionnement réguliers et suivis avec tous types de clients afin de valoriser toutes les essences et toutes les qualités de bois de ses adhérents. Ces contrats assurent des débouchés qui ont d'autant plus d'intérêt qu'on est en période de pénurie de débouchés.

En effet, dans de telles circonstances, les ventes groupées de bois sur pied perdent de leur efficacité et les ventes amiables ne fonctionnent plus. Effectivement, comment faire acheter un client dont les besoins sont faibles ? Restent les contrats d'approvisionnement qui lient fournisseur et client sur du long terme. Ils permettent à CFBL d'assurer les débouchés des bois de ses adhérents et favorisent un lissage des prix pour une meilleure équité.

Par ailleurs, en période de chablis (tempête, neige, verglas), ou d'attaques parasitaires, quantités de bois sont à mobiliser rapidement et il peut être difficile de trouver des opérateurs disponibles. C'est pourquoi,

grâce à ses moyens permanents d'abattage, débardage et transport, CFBL vous apporte une sécurité.

En corollaire, chacun cherche à limiter ses dépenses. Là encore, CFBL propose des solutions adaptées pour la gestion et la sylviculture et permet ainsi d'éviter que vos forêts ne souffrent d'un manque d'intervention consécutif à une période de crise.

En gestion, CFBL propose des cartographies informatisées d'une grande précision permettant d'aller à l'essentiel. Réalisés à partir de relevés GPS, ces supports de gestion de qualité supérieure à un document de gestion classique sont

d'un emploi et d'une mise à jour simples. En outre, leur renouvellement est plus aisé et moins cher.

Pour les travaux de sylviculture, CFBL développe

des techniques limitant le recours à une main d'œuvre de plus en plus rare et coûteuse. Là encore, la mécanisation apporte

des solutions intéressantes et le volet recherche et développement de CFBL vous fait bénéficier de solutions sylvicoles performantes !

Plus qu'à tout autre moment, c'est en période difficile que les adhérents savent pouvoir compter sur leur coopérative.



richard.lacheze@cfbl.fr

Coopération et expertise ?...

En matière d'expertise et d'évaluation forestière, les propriétaires ont coutume de faire appel à un expert forestier agréé. Le titre, en lui-même, inspire sérieux et professionnalisme.

Il y a quelques années de cela, les producteurs pouvaient trouver au sein des coopératives de nombreux experts forestiers agréés.

La réforme du titre d'experts forestiers, finalisée en 2001, a différencié les experts forestiers travaillant au sein des organismes professionnels de la forêt privée (coopérative, groupement de gestion ...) des experts travaillant à titre personnel.

Depuis cette date, les experts forestiers des coopératives se nomment désormais hommes de l'art agréés. Les hommes de l'art agréés répondent de la même qualification et expérience que les experts forestiers exerçant à titre indépendant et sont nommés par le préfet de région, après instruction du dossier, notamment par le Centre Régional de la Propriété Forestière (Arrêté Ministériel du 28 juillet 2008 relatif à l'agrément des hommes de l'art).

En conséquence, chaque adhérent de CFBL peut trouver au sein de la coopérative et de ses 15 hommes de l'art agréés toutes les prestations d'expertise et d'évaluation intervenant au cours de la vie d'un peuplement forestier :

- estimation de la valeur vénale, fiscale et successorale,
- expertise liée à un sinistre (tempête, incendie, coupe abusive...)
- expertise liée à un trouble de jouissance (expropriation, création de servitudes...)
- établissement de projets de travaux forestiers assortis d'une demande d'aide financière de l'État.

Votre contact CFBL peut vous orienter vers les salariés de la coopérative inscrits sur la liste des hommes de l'art agréés.

michel.moulin@cfbl.fr

Bilan des ventes groupées 2009

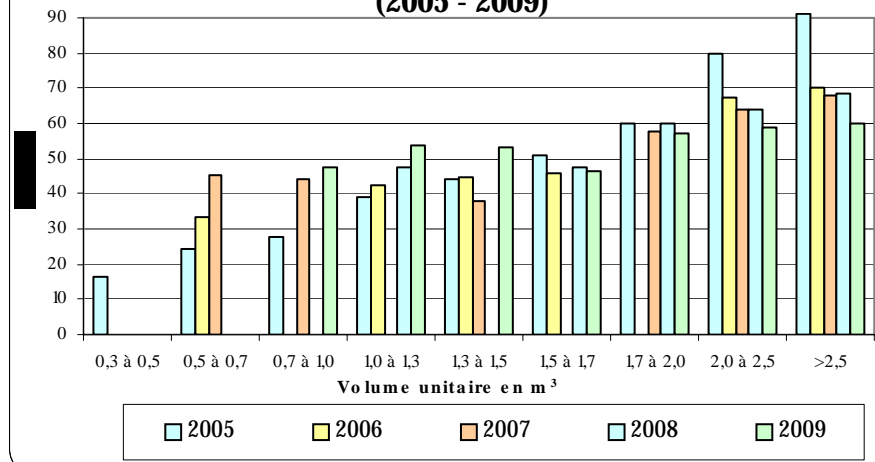
Même si les ventes groupées, d'automne ne représentent qu'une faible partie du volume de bois commercialisé, elles donnent de précieuses indications sur les perspectives de marché de certaines catégories.

Feuillus

A Nevers, les lots de chênes présentés ont été pour la plupart triés et seuls les lots homogènes et de belle qualité, ont été proposés. Ce travail de préparation a permis d'assez bien vendre dans un contexte déprécié. 30 % seulement des lots ont été retirés et l'essentiel a été vendu dans des conditions satisfaisantes. D'ailleurs, au vu de la vente suivante organisée par nos collègues experts ou 100 % des lots sont restés invendus, on peut affirmer plus que jamais que le tri des bois a payé ! Ce dernier n'est possible que parce que nous disposons de marchés réguliers pour écouler toutes les qualités. C'est l'avantage de l'action commerciale de la coopérative.

ANALYSE VENTES SAULIEU

(2005 - 2009)



Résineux

Un de nos adhérents suit fidèlement nos ventes de résineux à Saulieu et analyse l'évolution des prix du douglas par catégorie de diamètre. On peut imaginer que ce graphique pourrait sous conditions servir d'aide à la prise de décision dans la gestion de parcelles de douglas. Un grand merci à cet adhérent... que nous

encourageons à poursuivre cette analyse.

J'en profite pour préciser que CFBL Info appartient à tous ses lecteurs et vous invite à nous faire parvenir vos informations, analyses, remarques, réactions.

richard.lacheze@cfbl.fr

Perspectives 2010

Un espoir de jours meilleurs, telles sont les tendances des marchés.

1. Bois d'industrie feuillus et résineux

- Panneaux et papeterie : La demande a bien repris en bois rouge (hausse des prix). Seul le marché des bois blancs reste atone.
- Chauffage : Le marché reste en croissance. Les prix sont en hausse.

2. Les bois d'emballage résineux

Le marché est plus actif en volume. Les prix se redressent légèrement, mais vont rester encore un peu sous l'effet « Landes ».

3. Les bois d'oeuvre

- Épicéa Sapin : Forte demande avec une première hausse des prix.
- Douglas Mélèze : Demande et prix en hausse sur les bois moyens et gros bois. L'engage-

ment de CFBL dans la scierie FSA à Autun y contribue pour le bénéfice des producteurs.

- Pin : Paradoxalement malgré les Pins Maritimes en masse sur le marché (conséquence de la tempête Klaus dans les Landes), la demande reprend en bois frais en Pin Sylvestre ou Laricio.
- Chêne : Globalement le marché est difficile. Le merrain « tire » beaucoup moins, ainsi que le parquet. La traverse quant à elle a chuté en quantité et en prix. Les très belles qualités continuent à bien se vendre (plot). Les qualités secondaires ne trouvent pas forcément preneur (pas de marché).

Nous avons toutefois pu reconduire la quasi-totalité de nos contrats d'approvisionnement, dans des conditions tout à fait acceptables. Là encore, on voit bien l'intérêt de l'action commerciale de CFBL.

- Hêtre : Quelques marchés sont repartis, mais sur des quantités encore modestes et avec des prix toujours bas.
- Châtaignier : Prix et volume en baisse dans les qualités sciage. Toujours de la demande en piquet.
- Divers : Demande importante en Frêne. Chute du Merisier

Dans un contexte commercial plus favorable, notre objectif sur cette année est de renforcer les partenariats commerciaux avec nos principaux clients.

Ces partenariats devraient nous permettre d'obtenir des prix compétitifs. Nos clients attendent de nous une qualité de service encore plus performante mais aussi un suivi en volume de leur besoin.

alain.prevosto@cfbl.fr

CFBL : une coopérative qui investit dans le bois énergie

CFBL poursuit son engagement à développer de nouveaux moyens de valorisation du bois en ciblant le bois énergie.

« Quand l'énergie consommée est produite près de chez vous,
Quand l'énergie que vous utilisez crée des emplois locaux,
Quand l'énergie produite a permis l'entretien des paysages,
Quand l'énergie consommée est verte et renouvelable,
On peut voir les choses autrement... »

Autrement, c'est le concept que propose CFBL en développant l'activité bois énergie sous toutes ses formes : bois bûche, plaquettes forestières et granulés de bois.

A l'instar de ce qui se passe dans les grands pays forestiers (Scandinavie, Allemagne, Autriche...), le marché bois énergie est considérable. Sur le créneau de la plaquette, CFBL a investi dans des plates-formes et des bâtiments de stockage à Autun, Salon la Tour et Ussel mais il fallait aller plus loin pour le granulé bois.

Avec SCA EMB à Ivry en Montagne (21) : CFBL passe à la production de granulé de bois

Le granulé vient se substituer comme moyen de chauffage au gaz ou au fuel. Outre le fait qu'il s'agit d'une énergie plus économique pour l'utilisateur (1/3 moins cher que le fuel), il s'agit d'une énergie renouvelable et écologique.

La production de granulé est faite exclusivement à partir de sciure (y



compris pour sécher et chauffer le granulé). Le bilan carbone du bois énergie est particulièrement favorable. En effet, même si la combustion du bois libère le carbone qui a été capté pendant la croissance de l'arbre, CFBL veille au renouvellement des forêts et réinstalle de jeunes peuplements gros capteurs de CO² pour assurer leur croissance.

L'association d'une coopérative forestière CFBL et d'une coopérative agricole SCA EMB

Cette association a permis d'allier la connaissance du métier du bois énergie (CFBL) à celui du métier de la granulation (SCA EMB).

Cette dernière basée à Ivry en Montagne (21) et spécialisée dans la déshydratation et la granulation de luzerne pour l'alimentation du bétail, s'est intéressée à la granulation de bois pour développer ses activités. Un investissement en matériel a été réalisé afin d'obtenir

un granulé de qualité. Aujourd'hui, le produit CFBL issu de cette fabrication est certifié selon les normes les plus rigoureuses NF bio combustible Bois « Hautes Performances ».

La répartition des tâches

La SCA EMB assure la fabrication du produit tandis que CFBL assure l'approvisionnement en sciure de l'unité de production et commercialise le granulé.

On reste sur des circuits courts : approvisionnement de proximité et distribution dans un rayon de 70 km. Ainsi, on développe des emplois locaux (approvisionnement, production, distribution).

Lorsque les coopératives allient leurs compétences pour développer leurs activités, c'est toute l'économie locale qui en bénéficie, à commencer par les adhérents des deux coopératives.

Jean-Pierre BARRAUD
stephane.patou@cfbl.fr

Un nouveau hangar à plaquette forestière

Un hangar de stockage pour la plaquette forestière destinée aux chaufferies domestiques est sorti de terre courant octobre à Ussel (19).

Comme on peut le voir sur la photo, il est déjà opérationnel et permettra de stocker jusqu'à 1 000 m³ de plaquettes sur le site de l'Empereur, entre la plate-forme logistique de CFBL et les ateliers MECAFOR.

Une installation de cette ampleur est

la première du genre dans la région d'Ussel. Les plaquettes stockées dans ce hangar pourront alimenter une vingtaine de chaudières.

Le bâtiment a été financé avec l'aide de l'ADEME et du Conseil Régional du Limousin.

Son inauguration est prévue le 2 mars 2010.

anthony.lecour@cfbl.fr



Aide exceptionnelle de 70 %



Profitez immédiatement d'une aide de 70 % pour l'élaboration de votre document de gestion durable !

Cette aide exceptionnelle aux propriétaires forestiers de moins de 25 ha d'un seul tenant est financée par les fonds « MASSIF-CENTRAL » qui regroupent des financements de l'État, des Régions et de l'Europe.

Le Règlement Type de Gestion (RTG), document de gestion forestière durable, régi par le Code Forestier, vous donne accès à une véritable gestion professionnelle de votre bien. L'aide s'élève à 70 % des coûts hors taxes d'élaboration du document qui comprend une cartographie informatisée précise des peuplements avec un tableau descriptif des peuplements et un programme prévisionnel d'amélioration.

Cette aide financière, très alléchante, est donc particulièrement pertinente pour les propriétaires forestiers. En effet, disposer d'un document de gestion durable de ses parcelles forestières permet de :

- Mieux connaître sa propriété (cartographie informatisée) ;

- Mettre en valeur son patrimoine, (programme prévisionnel de gestion) ;
- Assurer la santé, la croissance de ses peuplements (suivi du programme) ;
- Pratiquer une gestion forestière durable dans un environnement réglementaire maîtrisé ;
- Accéder à tous les dispositifs fiscaux existants (droits succession, ISF, réductions d'impôts DEF, aides publiques pour les travaux ...)

N'hésitez pas à contacter dès à présent votre technicien CFBL pour en savoir plus.

michel.moulin@cfbl.fr

Exemple de financement :

Pour l'élaboration d'un RTG d'une surface forestière de 7 ha :

Prix coûtant d'un RTG :	550 € TTC
Montant de l'aide Massif :	- 322 € TTC
Prix de revient final :	228 € TTC

AGENDA 2010

Lundi 1 ^{er} mars	Dompierre les Ormes (71) à la Galerie européenne du bois	Assemblée générale de section Bourgogne : - Accueil des participants pour la signature des registres à compter de 10 h 30 - Assemblée générale à 11 h - Déjeuner et visite des « Bois Durables de Bourgogne » à Charolles à 14 h 30
Mardi 2 mars	Ussel (19) à la Mairie	Assemblée générale de section Limousin Auvergne : - Accueil des participants pour la signature des registres à compter de 9 h 30 - Assemblée générale à 10 h - Déjeuner et inauguration du bâtiment bois énergie de CFBL à l'Empereur
Mardi 30 mars	Égletons (19) à l'hôtel IBIS	Assemblée plénière : - Accueil des participants à compter de 10 h 30 pour la signature des registres - Assemblée générale à 11 h - Déjeuner et visite de la scierie FARGES à Égletons
17-18-19 juin	Saint Bonnet de Joux (71)	EUROFOREST

Recrutements - Départs

Francesca LESSART, le 21 juillet comme commercial granulé bois énergie sur la Bourgogne.

David PETITBOUT, en CDD le 1^{er} septembre pour renforcer l'activité sur les LANDES.

Mathieu GENDREAU, sur l'agence d'AUTUN, secteur Côte d'Or depuis le 4 septembre en remplacement de Fabien ROGUE.

Mylène MALSOUTE en CDD le 7 septembre pour remplacer de Carole GUILLOT en congé maternité puis en CDI comme commercial granulé sur le Limousin-Auvergne en remplacement de Laure FRESSARD à partir du 1^{er} février 2010.

Stéphane BARDOLLET le 5 novembre pour renforcer l'équipe de l'agence Beausoleil.

Alexandre CLERC le 18 novembre sur l'Agence AUTUN, secteur Morvan.

Julien DUGAT, le 1^{er} décembre sur l'Agence AUTUN, secteur AUTUN.

Départs : Laurent FONTAINE, Laurent TAVERNARI et Pierre-Laurent PICHON, Sylvain FICHOT

Naissances

Bertrand CHAPELANT est l'heureux papa d'un petit Hugo.

Le 14 octobre, Mélanie REGNIER, a donné naissance à une petite Justine.

Le 29 octobre, Carole GUILLOT et Anthony LECOUR sont les heureux parents d'une petite Camille.

François LONCLE, est l'heureux papa d'une petite Lily-Rose depuis le 17 janvier 2010.

Toutes nos félicitations aux heureux parents.

BUREAUX EN LIMOUSIN-AUVERGNE

SIEGE SOCIAL et SIEGE SECTION LIMOUSIN-AUVERGNE
Parc de L'Empereur - BP 85
19203 USSEL Cedex
Tél. 05 55 46 35 00
Fax 05 55 46 35 01
E-mail : cfbl@cfbl.fr

SALON LA TOUR
ZA de Beausoleil
19510 SALON LA TOUR
Tél. 05 55 73 49 77
Fax 05 55 97 98 25
E-mail : beausoleil@cfbl.fr

BUREAUX EN BOURGOGNE

SIEGE SECTION BOURGOGNE
CFBL Bureau Côte d'Or et Yonne
7 avenue André Saclier
Parc de Bellevue
71400 AUTUN
Tél. 03 85 86 01 30
Fax 03 85 86 01 39
E-mail : autun@cfbl.fr

CFBL Bureau Nièvre
6 rue Claude Tillier
58000 NEVERS
Tél. 03 86 93 02 90
Fax 03 86 36 22 43
E-mail : nevers@cfbl.fr

CFBL Bureau Saône-et-Loire
Route de Mâcon
71960 LA ROCHE VINEUSE
Tél. 03 85 51 66 10
Fax 03 85 37 75 93
E-mail : laroche@cfbl.fr